

Agir mieux et autrement !



COMMUNIQUER VRAIMENT AVEC LES JEUNES : C'EST INTER-DIRE PUIS NÉGOCIER !

Les préalables : • Une qualité d'encadrement de la direction • Une capacité d'accompagnement de l'enseignant

RESPECT ET ÉQUITÉ

Aujourd'hui, beaucoup de jeunes souhaitent être compris sans vraiment se préoccuper de leur entourage ou de la réalité de l'autre. Est-ce un pattern de génération ou un mode de rapport typique de notre société ? En fait, est-ce immoral ou inéquitable de faire pareil ?

AFFIRMATION SANS VIOLENCE

Avez-vous la patience de les écouter comme il le faut ? Écouter sans juger, exige beaucoup de discipline psychologique ! Très souvent, le fait de refuser d'argumenter... prouvera aux jeunes que vous êtes à la hauteur. En plus, cette stratégie vous incitera à garder, au moins extérieurement, votre calme ! Autrement, mettez de côté le mode «sédution» et commencer à vous affirmer en attirant et en méritant leur respect. Apprenez à confronter sans vouloir dominer, ou soyez audacieux et «Témoigner avec dignité de vos valeurs !» Mais sans aucun soupçon de manipulation émotionnelle.

NÉGOCIATION SANS PERDANT

Avez-vous le sentiment de perdre lorsque vous négociez avec eux ? Vous n'êtes pas les seuls ! Apprenez à négocier sans excès verbal, ni menace et annoncer votre position sans jamais couper votre lien. Savez-vous utiliser judicieusement votre colère, votre attachement ou vos passions pour augmenter votre impact ? Superbe ! Mais faites tout-de-même attention à vos préjugés et fausses croyances !

STRATÉGIE D'INTERVENTION

Il faut savoir mettre les situations à notre avantage. Les retards en classe, le bavardage, l'impolitesse, etc. Chaque situation est une opportunité pour élever le niveau éducationnel de la relation MAÎTRE-ÉLÈVE. Mais avant tout, il faut établir un contrat moral entre ADULTE/JEUNE, une sorte de pacte tacite puis, manoeuvrer entre «le Caring, le Coaching et la Confrontation».

Vous apprécierez au cours de cette conférence, les nombreux jeux de théâtre, la qualité des messages lancés à la salle, le charisme du messenger et le rythme soutenu de l'allocation.

CONFÉRENCE SUR MESURE POUR LES ENSEIGNANTS des écoles primaires et secondaires



Michel Blais
Consultants enr.

Depuis 1982

845, rue Wolfe, bur. 301
Montréal, (QC) H2L 5G1
Téléphone: 514 771-6783
info@michelblaisconsultants.com

Faites-le en collaboration avec une autre école de votre secteur !